



Informa

Revista de Coag-Castilla y León

-EL GOBIERNO APRUEBA UN PLAN *RENOVE* DE MAQUINARIA AGRÍCOLA

-CASTILLA Y LEÓN RIEGA MEDIO MILLÓN DE HECTÁREAS

-EL MINISTERIO PROPONE UN "ERASMUS AGRARIO" PARA FORMAR A LOS JÓVENES

-A. MOYANO: "EL BENEFICIO DE UNA BODEGA DEBE REPERCUTIR EN EL PRODUCTOR"



COAG: EN LA DEFENSA DEL CAMPO "VAMOS POR DELANTE"

COAG RECHAZA EL CONVENIO SOBRE REEMPLEO DE GRANOS PARA SIEMBRA FIRMADO POR EL RESTO DE OPAS Y COOPERATIVAS Y QUE CADA AÑO CUESTA 3,5 MILLONES DE EUROS A LOS CEREALISTAS

COAG NO APOYA LAS MOVILIZACIONES POR LA SEQUÍA PORQUE LAS CONSIDERA "MERO POSTUREO"



LEMKEN SOLITAIR –

VERSÁTIL PARA APLICACIONES UNIVERSALES.

La serie Solitair ofrece a los agricultores una amplia gama de soluciones a medida con anchos de trabajo desde los tres hasta los doce metros con versiones rígidas suspendidas, plegables suspendidas e incluso plegables semi suspendidas, la Solitair se puede utilizar en una amplísima variedad de condiciones, incluso trabajando en solitario o en combinación con diferentes aperos de preparación de suelo. Entre sus numerosas ventajas:

- Solitronic para seguir y controlar todas las funciones principales de la siembra
- Combinaciones versátiles con gradas rápidas de discos, rotativas y combinaciones de preparación de siembra
- Precisa distribución transversal de la semilla con distribuidores directamente encima del tren de siembra
- Monitorización de los tubos de semilla o de los distribuidores para una mayor seguridad en el manejo

Sumario

COAG INFORMA. JULIO-AGOSTO 2017. NÚMERO 68



6-8. Aman-
cio Moyano:
*"El beneficio de
las bodegas ha de
repercutir en el
productor"*

11. Lorenzo
Rivera denuncia
que el
CETA traerá
dumping en la
carne de vacu-
no y porcino y
eliminará deno-
minaciones de
origen.

12. COAG ve
precipitadas las
movilizaciones
por la sequía: se
convocan sin
valorar su efec-
tividad.

16.
Agricultura
quiere impulsar
el relevo. Pro-
pone un "Eras-
mus agrario"
para formar a
jóvenes.

24. Semillas:
Los agriculto-
res pagan un
canon de 3,5

millones aun-
que reutilizan
su propia
simiente.

26.
Producción
ecológica: La
Alianza urge a
la Junta el des-
arrollo del Plan
2016-2020.

28. Regadíos.

EDITA: COAG -Castilla y
León

DIRECCIÓN

Comisión Ejecutiva de
COAG- Castilla y León.

ADMINISTRACIÓN

C/ Pío del Río Hortega nº
6-bajo.

47014-Valladolid

Teléfono:983 33 69 75

Fax:983 37 38 41

coag@coag-cyl.org

**REDACCIÓN, MAQUETA-
CIÓN**

Y PUBLICIDAD

Editorial "Tierra 21". Ciudad
de México, 2. 28760. Tres
Cantos. Madrid.

Tel. 656.87 97 73. Tel y Fax:
91 804 49 96.

josecarlos.blanco@coag
-cyl.org

IMPRESIÓN. Gráficas

Romero. Avda. Hernán
Cortés, 36. 10.400 Jaraíz de la
Vera. (Cáceres)

DEPÓSITO LEGAL

M-20908-2006



Conforme a la Ley Orgánica 15/1999 sobre Protección de Datos de carácter personal, le informamos que los datos insertos en la presente publicación así como los utilizados para el envío de la misma forman parte de ficheros cuya titularidad corresponde a COAG-Castilla y León y han sido recogidos con fines administrativos, divulgativos y promocionales. Queda prohibida su reproducción, copia o utilización sin el expreso consentimiento del titular del fichero. El interesado puede ejercitar los derechos de acceso, cancelación, rectificación y oposición mediante escrito dirigido a COAG-Castilla y León, C/ Pío del Río Hortega nº 6 bajo - 47014 - Valladolid.

apitraz®

Amitraz 500 mg



La tira de ventajas

- ✓ Tiras ideales para cada tipo de colmena:
 - Tiras de 250 x 48 mm y 300 x 40 mm
- ✓ Lista para usar *plug & play*.
- ✓ Liberación eficiente del principio activo.
- ✓ Excelente eficiencia.
- ✓ Producto inocuo para abejas y consumidores.

C **CALIER**
COMPROMETIDOS CON
EL BIENESTAR ANIMAL

Apitraz® 500 mg tiras para colmenas para abejas. Composición: Cada tira contiene: Sustancia activa: Amitraz 500 mg. **Indicaciones:** Tratamiento de las parasitosis externas causadas por *Varroa destructor*, sensible a Amitraz. **Contraindicaciones:** No usar en caso de resistencia conocida al amitraz. **Precauciones de uso y calendario de aplicación:** El medicamento veterinario debe utilizarse cuando la cantidad de crías es baja en relación con los niveles máximos. Además, el medicamento veterinario debe aplicarse cuando las abejas aún estén activas, es decir, antes de que las abejas entren en hibernación, el momento exacto de la cual puede variar entre las distintas zonas climáticas. Además, los niveles de cría y las condiciones climáticas deben considerarse antes de la aplicación del medicamento veterinario. **Precauciones especiales para su uso en animales:** Un uso inapropiado del medicamento veterinario puede resultar en un riesgo incrementado de desarrollo de resistencias, y podría acabar en una terapia ineficaz. Las colonias de abejas deben ser monitorizadas rutinariamente para determinar el nivel de infestación por varroa. El medicamento veterinario debe usarse como parte integrada del programa de control de varroa. No ha quedado demostrada la seguridad del medicamento veterinario en las colonias débiles, por ejemplo en aquellas colonias que tienen un menor número de abejas a lo esperado para la época del año. **Tiempo de espera:** Miel: cero días. No usar durante el periodo de recolección de las abejas. No recoger la miel durante las 6 semanas de tratamiento. Medicamento sujeto a prescripción veterinaria. Administración bajo control o supervisión del veterinario. Reg. N.º: 2782 ESP

LABORATORIOS CALIER, S.A. C/Barcelonès, 26 Les Franqueses del Vallès (Barcelona) España · www.calier.net

NADAR A CONTRACORRIENTE

• *La movilización es el objetivo principal en sí misma; conseguir las reivindicaciones, secundario. Puro "postureo".*

• *Organizaciones agrarias –a excepción de COAG- y cooperativas acaban de firmar un nuevo acuerdo con Geslive, bendiciendo el canon por reutilización de semillas, ese que cada año nos cuesta a los cerealistas de Castilla y León 3,5 millones de euros*

Es difícil hacerse entender cuando te apartas de la senda trillada, cuando eliges la fidelidad a unos principios y la lealtad hacia quienes representas en vez de dejarse llevar plácidamente por la corriente mayoritaria, que las más de las veces se mueve por impulsos buscando el efecto inmediato aunque sea fugaz e inútil a la larga...

Viene esta filosófica introducción a cuento de lo que en el campo de Castilla y León estamos viendo estas últimas semanas. COAG no va a apoyar la convocatoria de movilizaciones que ha realizado el resto de las organizaciones agrarias regionales. Y no la apoya porque esta convocatoria no se ha gestado para conseguir mejoras para los profesionales de la agricultura y la ganadería, sino para que algunos se marquen unos bolos veraniegos y se justifiquen ante el sector. La manifestación es el objetivo principal en sí misma; conseguir las reivindicaciones, secundario.

Estamos una vez más ante una burda manipulación de la desesperación de la gente, a la que se llama a la calle para exigir unas mejoras que de antemano se sabe que no se van a conseguir; y eso por no mencionar la escasa fiabilidad de algunos líderes agrarios que anuncian luchar a muerte y que después claudican a la primera sangre... No hace tanto tiempo de la "marcha blanca" y de la vergonzosa traición que los convocantes immortalizaron en la famosa foto de las corbatas. Seguramente porque luego quieren salir guapos en la foto prefieren protestar en agosto y en un lugar neutro. Para no molestar demasiado. Puro postureo.

Y una más: excepto COAG, organizaciones agrarias y cooperativas, con el apoyo del ministerio de agricultura, acaban de firmar un nuevo acuerdo con Geslive bendiciendo el canon por reutilización de semillas, ese canon injusto y abusivo que

enmascara un afán desmedido de lucro de las empresas de semillas, que los agricultores pagamos durante veinticinco años por los kilos de semilla que, de nuestra propia cosecha, acondicionamos para sembrar nuestras parcelas en la campaña siguiente, y que cada año nos cuesta a los cerealistas de Castilla y León 3,5 millones de euros. Los firmantes de dicho acuerdo son los responsables de los controles de campo que están haciendo los agentes del Seprona en numerosas explotaciones de nuestra comunidad. COAG no suscribirá ningún acuerdo de este tipo a cambio de compensaciones económicas, vía comisiones por gestión y venta, financiación de jornadas supuestamente informativas o publicidad en boletines y revistas corporativas. Sin embargo, sí se mantendrá al lado de la inmensa mayoría de los agricultores, desplegando una campaña para conseguir una modificación de la normativa sobre el uso de semillas que se ajuste a las necesidades de los agricultores y no tanto a los intereses de las grandes multinacionales que especulan con el patrimonio de todos.

Son solo dos ejemplos recientes de por qué COAG tiene que nadar muchas veces a contracorriente. Podemos asegurar que no es una elección caprichosa... ¡con lo fácil que es dejarse llevar a rueda!

Las decisiones que adopta nuestra organización a veces son difíciles de tomar y mucho más difícil aún de hacerlas entender, y más todavía cuando hay tantos poderes empeñados en ocultar el camino por donde transitan los intereses generales del sector, poniendo señales engañosas que empujan hacia las veredas y recovecos de los intereses particulares de algunas siglas y algunos líderes. Quizá al sector le falta tiempo para la reflexión; o quizá simplemente muchos no quieren descubrir que, casi con total seguridad, los que están en el sentido contrario son otros, aunque la corriente les lleve.



AMANCIO MOYANO MUÑOZ *Responsable del Sector del Vino de COAG-Castilla y León*

“Si se incrementa el beneficio de una bodega inmediatamente hay que hacer partícipe al viticultor”

Es un deseo de Moyano. Dice: “Voy a contestar con un deseo. Me gustaría que si realmente se produce un incremento de beneficio para la bodega, que inmediatamente se hiciera partícipe del mismo al viticultor que con mucho esfuerzo, con muchos riesgos y con mucha ilusión, ha sido capaz de producir esas uvas de calidad que permiten elaborar vinos del primer nivel”. El expresidente de la Denominación de Origen Toro insiste continuamente, y máxime ahora, desde su puesto de responsable del sector que “todo el éxito que cosechan los vinos de la región (el último dato de Nielsen afirma que crecen más en cuota de mercado que Rioja) debe tener en cuenta que el producto es fundamental y ese producto es un logro de los viticultores”

Pregunta: ¿Qué medidas tiene previsto desarrollar en su nuevo cargo en Coag que incidan en la mejora del sector?

Respuesta: Uno de los objetivos de un sindicato agrícola y del responsable de un sector determinado de la agricultura, debe ser el poner de manifiesto las inquietudes, las preocupaciones, las necesidades de los operadores que conforman ese sector, así como hacerles llegar toda la información que pueda ser interesante para su actividad. En nuestro caso, los protagonistas son los viticultores y desde la Coordi-

nadora se está trabajando para cumplir con esos objetivos mediante el envío constante de información a estos operadores, así como haciéndoles llegar a las distintas administraciones las necesidades de esos viticultores. La pretensión consistiría en impulsar en la medida de lo posible esa labor que se viene realizando así como llevar a cabo jornadas informativas, aun por determinar, que puedan ser de interés para los viticultores.

P: Ahora mismo, ¿con qué principales problemas se topa el sector en Castilla y León?

R: Cada zona vitivinícola tiene sus propias características, como no puede ser de otra manera y sirven para diferenciar el producto en cuestión. Hay diferencias importantes de unas zonas a otras tanto en cantidad, en el precio de la uva y en el precio del vino. No obstante, el problema principal es el desequilibrio entre oferta y demanda de producto. La oferta, en circunstancias normales, suele ser superior a la demanda del mismo, con lo que se producen las consecuencias por todos conocidas: bajada de precios para poder comercializar dicho producto. Tenemos cantidad y calidad más que suficiente. Nos falta conseguir un incremento en la comercialización rentable de nuestros vinos y la consiguiente repercusión en el precio de las uvas.

P: Un reciente informe de la consultora Nielsen vuelve a constatar un crecimiento de cuota de mercado del vino castellano y leonés, imparable en los últimos años. ¿Cuál es el techo?

R: Todo crecimiento será bien venido siempre que venga acompañado de un incremento en la rentabilidad de la bodega. En ese caso, debería tener un efecto directo en la rentabilidad del viticultor, ya que la materia prima juega un papel fundamental a la hora de conquistar nuevos mercados y de crecer en los que ya se está presente.

Debemos recordar que el viticultor es un actor imprescindible y necesita una rentabilidad suficiente para poder continuar con su explotación vitícola y no cambiarla por otras alternativas agrícolas. Es difícil determinar un techo, aunque está claro que es necesario seguir

T*enemos cantidad y calidad más que suficiente. Nos falta conseguir un incremento en la comercialización rentable de nuestros vinos y la consiguiente repercusión en el precio de las uvas"*

E*viticultor es un actor imprescindible y necesita una rentabilidad suficiente para poder continuar con su explotación vitícola y no cambiarla por otras alternativas agrícolas.*

L*a Denominación de Origen Toro goza de muy buena salud. En el primer semestre se ha producido un incremento de ventas en un 24 por ciento con respecto al mismo periodo del año anterior.*

P*ara acercarnos a los consumos de vino en España en los años 70, que son los que actualmente tienen en Francia o en Italia, es necesaria una actividad conjunta tanto del propio sector como de las distintas administraciones.*

creciendo, siempre que venga acompañado de un margen económico suficiente.

P: Este mismo informe refleja una caída de cuota de Rioja de 4 puntos en los últimos años frente a una subida de 7 puntos de los vinos de Castilla y León. ¿Destronaremos al líder?

R: No se trata tanto de pujar por puestos en el pódium como de conseguir una rentabilidad tanto para las bodegas como para los viticultores. Ese debe ser el objetivo fundamental y estaremos más cerca de conseguirlo cuanto mayor calidad seamos capaces de atribuir a nuestros vinos. El sector se ha profesionalizado de manera importante en los últimos años tanto en el viñedo como en la bodega. Este trabajo está dando sus frutos y debemos seguir en esa línea para acercarnos cada vez más a esos objetivos.

P: ¿A quién cree que beneficia más este cierto éxito al viticultor o al viticultor regionales?

R: Voy a contestar con un deseo. Me gustaría que si realmente se produce un incremento de beneficio para la bodega, que inmediatamente se hiciera participe del mismo al viticultor que con mucho esfuerzo, con muchos riesgos y con mucha ilusión, ha sido capaz de producir esas uvas de calidad que permiten elaborar vinos del primer nivel.

Es fundamental contar con unos vinos de la máxima calidad si queremos seguir creciendo en ventas tanto a nivel nacional como a nivel internacional.

P: Sin embargo, el consumo en España se ha hundido, los jóvenes no se incorporan al mercado, vendemos mucho fuera pero con los precios más bajos... ¿qué ha cambiado en este país? ¿pueden recuperarse los datos históricos?, ¿qué hacen mal los organismos competentes en el sector?

R: Es uno de los platillos de la balanza que hace que exista un desequilibrio entre oferta y demanda y la consiguiente falta de rentabilidad tanto para los viticultores como para los bodegueros. El tema de los jóvenes es la asignatura pendiente, que no se aprueba hasta que éstos no alcanzan los 30 años. Efectivamente, sería fundamental conseguir el consumo de vino, siempre responsa-

ble, de las personas comprendidas entre los 20 y 35 años. El sector está trabajando en esa tarea, pero hay que reconocer que a día de hoy, poco se ha avanzado. Esperemos que en los próximos años podamos ver los frutos de ese trabajo.

Para acercarnos a los consumos de vino en España en los años 70, que son los que actualmente tienen en Francia o en Italia, es necesaria una actividad conjunta tanto del propio sector como de las distintas administraciones. En muchas ocasiones se ejecutan presupuestos para promociones demasiado individualizadas. Se necesita una acción común para todo el sector que cuente con un presupuesto importante y que consiga incentivar el consumo del vino de forma general. Ese crecimiento repercutiría a todas las zonas vitivinícolas de nuestro país y controlando la producción, nos acercaría más al equilibrio de la balanza y a la deseada rentabilidad para todos los operadores que participen en el sector vitivinícola.

P: ¿Considera suficientes los derechos de plantación que se autorizan? ¿Qué opina de esta normativa?

R: Hoy por hoy parece que son suficientes. Las Denominaciones de Origen tienen la facultad de proponer un tope de autorizaciones de plantación para su zona de producción. Es una labor importante, ya que puede evitar que se incremente ese exceso de oferta de producto mencionado con anterioridad con la sabidas consecuencias.

Es un sistema nuevo, que sin duda es mejor que la propuesta de liberalización de plantaciones y que el tiempo dirá si es mejor o peor que el antiguo de los derechos de plantación. Se están puliendo ciertos aspectos para evitar las especulaciones, que era uno de los principales objetivos que se marcaban al implantar el sistema de autorizaciones de plantaciones.

P: ¿En qué mejorará el mercado, los precios, el consumo,... la futura OCM?

R: Es una incógnita por resolver. Es fundamental la incidencia en los dos platillos de la balanza mencionados con anterioridad: oferta y demanda. El control de producción, es vital para evitar



un excedente no deseado. Esperemos que con el sistema de autorizaciones se consiga ese objetivo.

La incidencia en la demanda, pasa por las medidas llevadas a cabo para la promoción del producto. Es otro factor clave y al menos de momento, si que se está haciendo uso por parte tanto de las empresas como de los consejos reguladores, de esos fondos para promocionar sus vinos. Los resultados se producirán a medio largo plazo. Esperemos que sean fructíferos.

TORO

P: ¿En qué estado de salud se encuentra en estos momentos la D.O. Toro de la que usted fue presidente?

R: La Denominación de Origen Toro goza de muy buena salud. Tiene los achaques que otras Denominaciones similares a la nuestra en tamaño sobre todo. La batalla más importante la tiene

en la comercialización. Es tan necesario como complicado el incrementar las ventas de vino de una manera rentable. En el primer semestre se ha producido un incremento de ventas en un 24 por ciento con respecto al mismo periodo del año anterior. Es un muy buen dato y esperemos que pueda continuar esa tendencia. Las características propias de esta zona, tanto en tipo de viñedo, como variedades, formas de cultivo, etcétera, han conseguido situar a los vinos de Toro como una de las referencias de los vinos de calidad mundiales. Hay que conservar esas características, ya que los resultados no han sido nada malos hasta ahora. Es vital el conseguir que el viticultor obtenga una rentabilidad suficiente. Muchas veces se presume de los buenos viñedos y buenas uvas que tenemos en Toro, pero luego a la hora de pagar las uvas, no siempre es justo el precio fijado por la bodega.



LA NUEVA GENERACIÓN
ANTIBOTRITIS
PARA UNA PRODUCCIÓN
DE ALTA CALIDAD



- ▶ Excelente eficacia sobre Botritis
- ▶ Rápida penetración en la planta
- ▶ Elevada flexibilidad en aplicaciones curativas
- ▶ Buen perfil toxicológico y medioambiental

CONTRA BOTRITIS EN VIÑA Y UVA DE MESA



Prolectus®

CAMINANDO HACIA EL EMPODERAMIENTO FEMENINO

**Próximos talleres de
empoderamiento femenino:**

Vega de Villalobos (Zamora)

9 de agosto de 2017
Sala del Ayuntamiento

Fuentes de Oñoro (Salamanca)

24 de agosto de 2017
Salón del Ayuntamiento

El caballo de Troya del CETA

Por Lorenzo Rivera, Coordinador de Alianza UPA-COAG

De no haber sido por el cambio de opinión del partido socialista sobre el CETA, poco o nada se habría oído hablar sobre este acuerdo de comercio con Canadá, a pesar de su gran importancia, fundamentalmente para la agricultura y la ganadería, pero también para el conjunto de la sociedad, pues se estima que, de llevarse a cabo en su totalidad, se perderían unos 200.000 empleos en la UE. En el mes de febrero, el Acuerdo CETA fue aprobado en el Parlamento Europeo con serias dificultades, y ahora hay que ratificarlo en los Parlamentos de los 28 estados miembros. Lo más lógico es que previamente hubiese habido un debate y, sobre todo, información a toda la ciudadanía sobre las consecuencias del tratado antes de llevarlo al Congreso de los Diputados para su aprobación.

Desde la Alianza UPA-COAG hace mucho que venimos denunciando y advirtiendo de los peligros de este tratado para la agricultura y la ganadería de nuestro país. Nadie duda de que Canadá sea un país moderno, democrático y que respete los derechos humanos, pero estos argumentos no dan garantía alguna de que este tratado sea bueno en su conjunto, pues en esta tesitura, con países árabes poco democráticos y nada respetuosos con los derechos humanos se están negociando continuamente operacio-

nes comerciales.

El problema es que Canadá tiene el mismo modelo agrícola que los EE.UU. con sus enormes diferencias con el nuestro. Están permitidos los transgénicos, las hormonas de crecimiento para el engorde de animales, técnicas de lavado de canales en mataderos aquí prohibidas, etc. Y sobre todo, están muy lejos de cumplir las normas de bienestar animal que estamos obligados a cumplir en la UE.

La consecuencia de este tratado será la eliminación de los aranceles para las importaciones entre ambas partes. Así, la carne de vacuno que la UE importaba de Canadá y que tenía un 20% de arancel pasará a tener 0%, lo que quiere decir que entrará en Europa un 20 % más barata que el precio al que aquí se comercializa. Canadá es una gran productora de carne de vacuno y tiene que exportar pues es excedentaria. También en carne de porcino, que Canadá está vendiendo entre un 15% y un 35% más barato que en la UE.

Otra consecuencia del acuerdo es que de las 1.308 Denominaciones de Origen e Indicaciones Geográficas Protegidas que tenemos en la UE, sólo se reconocerán en el tratado 176, 26 de ellas de España, entre las que hay 15 de aceite de oliva. Lógico: en Canadá ni hay olivos ni los va a haber porque no se pueden



producir por su clima; importa todo el aceite de oliva que consume, pero es Italia su principal exportador.

Para el resto de DO no hay manga ancha ¿por qué? Nos lo imaginamos, una vez más el modelo, que es incompatible con el nuestro por más que se empeñen. ¿Entrarán en la UE todas sus canales de carnes con las mismas exigencias que cumplen las producidas aquí? ¿Es esto lo que de verdad interesa a los consumidores europeos?

Un dato curioso para terminar: sólo dos empresas controlan más del 90% del mercado cárnico canadiense, mientras en USA son cuatro empresas... ¿será el CETA el caballo de Troya del TTIP?

agro**senara**

C/ Panaderos, 3.
Polígono San Cosme
47620 Villanubla (Valladolid)
Tel. 983 219 530
www. agrosenara.com
info@agrosenara.com

Asesoramiento
técnico
Distribución fitosanitarios
Productos ecológicos
Semillas
Abonos especiales



CONVOCATORIA/ENTIENDE LA GRAVE SITUACIÓN DEL CAMPO Y DEFIENDE LA UNIÓN DE LAS OPAS EN UNA CAMPAÑA EN LUGAR Y FORMA ADECUADAS PARA LOGRAR LOS OBJETIVOS

COAG CONSIDERA PRECIPITADAS LAS MOVILIZACIONES

- Se convoca sin valorar previamente la efectividad de las medidas puestas en marcha, eligiendo unas fechas y un escenario absolutamente inadecuados
- Para COAG, la convocatoria de movilizaciones no obedece a la defensa del interés general de los profesionales agrarios de nuestra Comunidad, sino a la necesidad de promoción y justificación de determinada sigla y de algún líder agrario.

COAG-Castilla y León entiende la grave situación por la que están pasando muchos profesionales del campo en nuestra Comunidad ante una

pésima cosecha consecuencia de las adversidades climatológicas de la presente campaña, y comparte la absoluta necesidad de que hay que conseguir mejorar

el conjunto de medidas anunciadas o puestas ya en marcha.

No obstante, también hemos de denunciar que algunos parecen haber visto en esta penosa situación la ocasión perfecta para hacer su "agosto sindical", y están más interesados en obtener rédito electoral de esta situación que trabajar seriamente en una estrategia conjunta para forzar a las Administraciones a que adopten las mejoras que los profesionales necesitamos. COAG-Castilla y León sigue apostando por la movilización unitaria de las organizaciones agrarias, y considera que ésta debe obedecer a una estrategia conjunta, que tenga en cuenta el objeto, el lugar y los plazos más adecuados para el lo-

gro del objetivo final.

Sin embargo, frente a lo anterior, en el caso que nos ocupa, vemos que el objeto, los lugares y los plazos que se manejan sólo parecen responder al interés particular de alguna sigla y algún líder que necesitan promocionarse y justificarse ante el sector.

Sólo así se explica la urgencia por hacer público el anuncio de una manifestación que se realizará a 50 días vista, sin valorar previamente la efectividad de las medidas puestas en marcha, despreciando la oportunidad de negociación que la Consejería trasladó a las organizaciones en el Consejo Agrario, y eligiendo unas fechas y un escenario que son absolutamente inadecuados.

**CAMPAÑA 2017/18: EL NÚMERO DE EXPEDIENTES EN ESPAÑA CAE EN 50.000.
SE INCREMENTA EL DE HECTÁREAS**

CASTILLA Y LEÓN PRESENTA SETENTA MIL SOLICITUDES AL FEAGA

Se han presentado en España 745.317 solicitudes de ayudas directas de la PAC en las que se ha declarado un total de 21.354.900,95 hectáreas. Respecto a 2016, disminuye el número de solicitantes en 49.480. y se incrementa ligeramente el de hectáreas. En Castilla y León, el total de solicitudes presentadas en 2017/18 fue de 73.340 y las hectáreas sobre las que se piden las ayuda son superiores a las 4,7 millones.

RÉGIMEN DE PAGO ÚNICO SUPERFICIES CASTILLA Y LEÓN

	HAS. SECANO	HAS. REGADÍO
TRIGO BLANDO	760.264,78	101.866,11
TRIGO DURO	3.455,56	4.695,84
MAÍZ	2.810,28	94.140,13
CEBADA	706.118,58	72.544,92
CENTENO	75.346,08	4.046,06
AVENA	126.536,10	10.727,09
OTROS CEREALES	27.600,74	2.926,08
OLEAGINOSAS	263.701,55	42.395,91
LEGUMINOSAS	17.077	6.856,97
CULTIVOS FORRAJEROS	241.640,07	42.002,65
PASTOS TEMPORALES	92.604,60	5.512,47
REMOLACHA	4.645,32	21.597,98
HORTALIZAS	11.403,04	18.192,79
BARBECHO TRADICIONAL	507.800,25	
VIÑEDO	30.055,68	2.305,76

 **AurosPlus**[®]
Fuerza Combinada 2.0



de dos herbicidas para el control de vallico y
malas hierbas de hoja ancha en la pre y post emergencia
precoz de los cereales

 **AurosPlus**[®]
2.0

syngenta.



Use los productos fitosanitarios de manera segura.
Lea siempre la etiqueta y la información sobre el producto antes de usarlo.

© 2017 Syngenta. Todos los derechos reservados. TM o ® son marcas comerciales de una compañía del Grupo Syngenta.

PIDE AYUDAS A LA AMORTIZACIÓN DE CAPITAL EN VARIAS ANUALIDADES Y LA EXENCIÓN (NO MORATORIA) EN EL PAGO DE CUOTAS A LA SEGURIDAD SOCIAL

COAG CONSIDERA INSUFICIENTES LAS MEDIDAS CONTRA LA SEQUÍA

MEDIDAS TOMADAS POR EL MINISTERIO

-COTIZACIONES A LA SEGURIDAD SOCIAL:

Los titulares de explotaciones agrarias incluidos en el régimen de Seguridad Social, podrán solicitar y obtener una moratoria de un año sin interés en el pago de las cotizaciones a la Seguridad Social correspondientes a los meses de julio de 2017 a febrero de 2018.

-TARIFA DE AGUA Y CANON DE REGULACIÓN EN LA DEMARCAÇÃO HIDROGRÁFICA DEL DUERO:

Los titulares de derechos al uso del agua para riego tendrán la exención en la cuota de la tarifa de utilización del agua y del canon de regulación correspondiente al ejercicio 2017.

-FISCALIDAD:

El Ministerio se ha comprometido a establecer reducciones significativas en módulos para el ejercicio fiscal 2017, sin concretar.

-AYUDAS OBTENCIÓN DE AVALES SAECA:

Financiación a los titulares de explotaciones agrarias del importe total de la comisión de gestión del aval de SAECA. Además del 100%

Coag considera insuficientes las medidas tomadas por el Ministerio y la Consejería para paliar los efectos de la sequía, pero valora las que se han tomado hasta el momento. COAG pide, además, ayudas en la amortización del capital de los préstamos en varias anualidades y la exención (no moratoria) en el pago de cuotas en la Seguridad Social



de la comisión de estudio del aval cuando las explotaciones hayan suscrito seguro agrícola o pecuario en el Plan de Seguros Agrarios Combinados.

MEDIDAS TOMADAS POR LA JUNTA

-BONIFICACIÓN DE INTERESES EN PRÉSTAMOS:

Dirigidas a titulares de explotaciones agrarias y ganaderas (incluidas las apícolas), hayan obtenido o no

un aval de SAECA, que sean ATPs, o sociedades en que más del 50% sean ATPs, que tengan contrato suscrito o que se comprometan a la suscripción de un seguro del Plan de Seguros agrarios combinados (requisito no exigible a los apicultores). Préstamos por importe máximo de 40.000 € o 60.000 € (hasta 5 años), o de 80.000 € (hasta 10 años) para actividad en el ámbito de la producción láctea, porcina, cunícola o de frutas y hortalizas. Pueden establecerse

uno o dos años de carencia. Ayuda: El 100% del coste financiero (intereses) del préstamo si se tiene seguro o del 50% de dicho coste para quienes se comprometan a suscribir el seguro. Sin comisiones de apertura y de cancelación. Plazo de solicitud: hasta el 20 de septiembre.

-MEDIDA DE AYUDA PARA GARANTIZAR SUMINISTRO AGUA A LAS EXPLOTACIONES:

Dirigidas a titulares de explotaciones ganaderas en extensivo y gestores de pastos comunales para estructuras tales como: balsas de almacenamiento, abrevaderos, conducciones de agua, cisternas móviles o abrevaderos móviles, o bien servicios de abastecimiento de agua. Máximo de ayuda: 50% de la inversión subvencionable, con un máximo de 4.000,00 €/beneficiario. No se deberá iniciar la inversión hasta haber presentado la solicitud. Plazo de solicitud: hasta el 20 de agosto.

-EXENCIÓN DE TASAS POR LOS SERVICIOS GANADEROS

-INCREMENTO PRESUPUESTARIO PARA APOYO A LA SUSCRIPCIÓN DE SEGUROS AGRARIOS

PARA MÁS INFORMACIÓN Y TRAMITACIÓN, ACUDE A TU OFICINA DE COAG

Centenos Híbridos de KWS

La mejor elección

TAMBIÉN
COLZAS
KWS 2017

Pollen+

BRASETTO

- La variedad de Centeno Híbrido de referencia en España
- Buenas producciones en todo tipo de suelos

KWS GATANO

- La nueva generación de Centenos Híbridos
- Excelentes resultados en ensayos oficiales del GENVCE

www.kws.es

SEMBRANDO
EL FUTURO
DESDE 1856



PAQUETE JOVEN/MAPAMA PROPONE UN "ERASMUS AGRARIO". LA PROPUESTA INCLUYE LA INCORPORACIÓN DE LA MUJER

AGRICULTURA QUIERE IMPULSAR EL RELEVO GENERACIONAL

El "paquete joven" contiene 38 medidas a favor de los jóvenes y las mujeres en el medio rural, entre las que se encuentran propuestas destinadas a:

- Impulsar la incorporación de los jóvenes agricultores, en particular, mediante la búsqueda de un compromiso de las Comunidades Autónomas, para destinar un porcentaje mínimo obligatorio de fondos del Desarrollo Rural para la ayuda a la primera instalación. Prevé asimismo conceder un trato diferenciado positivo para los jóvenes en las diferentes ayudas públicas, así como facilitar la financiación y el acceso al crédito para jóvenes y mujeres rurales.
- Fomentar el uso de nuevas tecnologías y promover la innovación y la digitalización.
- Promover la formación y la orientación, mediante actuaciones como la puesta en práctica de un "Erasmus agrario", y la potenciación de los programas de formación.
- Visibilizar el papel de las mujeres, mediante el impulso



de la Ley de titularidad compartida. También incluye iniciativas para favorecer el emprendimiento empresarial.

- Crear una oficina de atención al joven y a la mujer rural, con el fin de atender las necesidades de información que faciliten su instalación en el medio rural.

El programa incluye 38 medidas para promover el relevo generacional a través de la incorporación, las nuevas tecnologías, la formación, el asesoramiento o la cotitularidad. La iniciativa se enmarca en la Estrategia Nacional de Modernización y Diversificación Rural cuyo objetivo es incorporar a 20.000 jóvenes a la actividad agroalimentaria y forestal

ORIENTACIÓN A JÓVENES

El proyecto se enmarca en la Estrategia Nacional de Modernización y Diversificación Rural, que anunció la ministra Isabel García Tejerina en su comparecencia ante la Comisión de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente del Congreso el pasado 21 de diciembre. El objetivo es abordar el marcado proceso de envejecimiento y despoblamiento al que se enfrentan determinadas zonas rurales españolas. Por ello, y en el marco de esta estrategia, las mujeres y los jóvenes serán elementos fundamentales a los que se dirigirán un gran número de actuaciones. Según el último informe del Tribunal de Cuentas Europeo, presentado en el mes de junio, es necesario orientar de una manera más adecuada el apoyo de la UE a los jóvenes agricultores, asegurando que contribuye a favorecer un relevo generacional más eficaz en el medio rural. Según este informe, el número de jóvenes agricultores en España se ha reducido en un 26% entre 2007 y 2013.

HASTA EL 15 DE SEPTIEMBRE/LA SUBVENCIÓN PARA LA MAQUINARIA AUTOMOTRIZ PUEDE LLEGAR A 24.000 EUROS

PLAN PIMA: 12.000 EUROS PARA COMPRAR UN TRACTOR

El gobierno acaba de aprobar un paquete de ayudas para la renovación del parque nacional de maquinaria agrícola, el denominado Plan PIMA Tierra o Plan *Renove* del campo, con un presupuesto de cinco millones de euros. En cuanto a los importes de las ayudas, hay importes bases y también hay complementos. Por un tractor se puede recibir como máximo 12.000 euros o el 30% del valor de la maquinaria sin el IVA. Luego depende de la categoría energética

del tractor o incluso del tipo de maquinaria. Por ejemplo, la maquinaria automotriz puede llegar a 24.000 euros o al 30% del valor de la maquinaria, excluido el IVA..

1. *Los agricultores podrán* solicitar estas subvenciones hasta el 15 de septiembre para renovar tractores agrícolas, máquinas automotrices -equipos de recolección, de aplicación de productos fitosanitarios o de fertilizantes- y máquinas como sembradoras directas, cisternas

Las ayudas serán para renovar tractores, máquinas automotrices -equipos de recolección, de aplicación de productos fitosanitarios o de fertilizantes- y máquinas como sembradoras, cisternas para purines o abonadoras

para purines o abonadoras. 2. *La subvención de este Plan Renove del campo* se concederá solo por un único tractor o máquina nuevos por beneficiario convocatoria, que además

podrán "achatar" más de un tractor o máquina obsoletos del mismo tipo que los adquiridos, detalla el texto.

3. *Las máquinas deberán* ser substituidas por otros equipos con nuevas tecnologías que permitan unas técnicas agrícolas más respetuosas con el medio ambiente, pues el objetivo es "incentivar la adquisición de distintos tipos de maquinaria para buscar reducir el dióxido de carbono o de nitrógeno.



T5 Electro Command
HACE LA VIDA
MÁS FÁCIL



PRESENTAMOS LA PREMIADA SERIE **T5 ELECTRO COMMAND**, LA MEJOR SERIE DE TRACTORES MULTITAREA. MÁS CONFORT, MÁS MANIOBRABILIDAD, MEJOR RENDIMIENTO.



CONFORT Y MANIOBRABILIDAD

- Con la mejor suspensión Comfort Ride™ en cabina y eje delantero suspendido Terraglide™
- Mayor estabilidad en trabajos con pala gracias a nuevos anclajes más anchos
- Renovada transmisión Electro Command™



RENDIMIENTO Y EFICIENCIA

- Respetuoso con el medio ambiente, motor ECOBlue™ HI-eSCR con 7% más de par
- Incremento de la capacidad del elevador a 5.420 kg
- Nuevo joystick incluyendo funciones de cambio de marchas Powershift™



COAG, la Unión de Agricultores y Ganaderos de La Rioja (UAGR), Bodegas Florentino Martínez, la Universidad de La Rioja y la Ag-Tech BYNSE han celebrado en Logroño la sesión constitutiva del “Grupo Operativo para la sensorización y bigdata eficiente y viable para explotaciones vitícolas”.

Este grupo nace con el objetivo de desarrollar un sistema viable económicamente que sea capaz de integrar diferentes tecnologías de sensorización y bigdata para facilitar la toma de decisiones al productor vitícola y a la viticultura de precisión. Además, se pretende implantar las tecnologías digitales de sensorización y big data en las explotaciones vitícolas profesionales, que por su tamaño no encuentran viabilidad económica a una inversión individual de este tipo. Para ello se contempla la colaboración entre los distintos viñedos que componen un área determinada y el aprovechamiento de tecnologías de sensorización ya disponibles, que actualmente no se están utilizando.

Tradicionalmente la toma de decisiones en la gestión de las explotaciones vitícolas se basa en la inspección visual de los viñedos. Es necesario mejorar la toma de decisiones y hacer que ésta se base en datos y en información objetiva. Este proyecto supone un gran avance en esta línea, ya que implica no sólo la utilización de sensores y otras tecnologías existentes para la monitorización del viñedo, sino también al uso de algoritmos y protocolos de tra-



“GO BIG-DATA VINO”/SENSORIZACIÓN Y BIG-DATA EFICIENTE Y VIABLE PARA EXPLOTACIONES VITÍCOLAS

PROYECTO DE COAG PARA CREAR LA VITICULTURA 4.0

•COAG, la Unión de Agricultores y Ganaderos de La Rioja (UAGR), la Universidad de La Rioja, Bodegas Florentino Martínez y la AgTech BYNSE desarrollarán un sistema “low-cost” para integrar diferentes tecnologías de sensorización y “bigdata” y facilitar la toma de decisiones del agricultor y la viticultura de precisión. El objetivo es trasladar estos avances al resto de sectores agrícolas.

tamiento de datos capaces de analizar la composición de la uva de forma rápida, precisa y eficiente.

Otro aspecto fundamental es la necesidad de avanzar en la digitalización de las explotaciones agrarias, lo que supone la creación de un nuevo entorno de trabajo que ofrece enormes oportunidades de incremento productivo, mejora de la calidad y ahorro de costes en los próximos años. Además de los beneficios productivos para la explotación que conllevan estas tec-

nologías, se estiman importantes beneficios para el conjunto de la sociedad, como son la mitigación del cambio climático, la seguridad alimentaria, el incremento de la sostenibilidad y una menor huella ambiental por la reducción del uso de fitosanitarios, fertilizantes, energía y agua de riego. La gran importancia económica, social y medioambiental del sector vitivinícola ha promovido la necesidad de practicar una viticultura más competitiva, obteniendo uva de alta calidad a

costes de producción sostenibles. Es necesario disponer de nuevas tecnologías y técnicas de gestión innovadoras. La búsqueda de la innovación permanente en el proceso productivo, será la clave del éxito de la competitividad del sector vitivinícola.

Este Grupo Operativo está dentro del marco del Programa Nacional de Desarrollo Rural, financiado por el Ministerio de Agricultura y por el Fondo Europeo Agrícola de Desarrollo Rural (FEADER).



LIETO®

CAMBIA TU FORMA DE VER EL MILDU



MODO DE ACCIÓN
MULTIDIANA

- Máxima flexibilidad de uso con óptimos resultados.
- Excelente protección de los racimos.
- Herramienta indispensable para evitar la aparición de resistencias.
- Gránulo Dispensable de alta calidad: fácil de usar.
- Resistencia al lavado: su eficacia no se ve afectada por lluvias posteriores.
- Garantía de acceso a los mercados internacionales.

COAG-Castilla y León agradece la receptividad mostrada por la Consejería de Agricultura y Ganadería a las peticiones del Sector Apícola de nuestra Organización tras tener conocimiento del contenido de la modificación de la Orden AYG/546/2017, mediante la cual se eximirá a los apicultores de la obligatoriedad de tener suscrito un seguro para acceder a las subvenciones de *mínimis* destinadas a la bonificación de intereses en préstamos a las explotaciones afectadas por las adversidades climatológicas de la presente campaña.

Recordemos que la Orden AYG/546/2017 fija como requisito necesario para obtener la subvención del 100 % de los intereses que el solicitante tenga suscrito una póliza o contrato de seguro en las líneas de seguros para producciones agrícolas o ganaderas comprendidas en el Plan de Seguros Agrarios Combinados en el año 2016 o 2017 antes del 15 de octubre y se comprometan a mantener el seguro en los próximos tres años. También establece que quien no cumpla el requisito anterior, pero se comprometa a suscribir el seguro a partir del 15 de octubre de 2017 y antes del 15 de octubre de 2018 pueda recibir una subvención máxima del 50 % de los intereses del

A PETICIÓN DE COAG, NO IMPONDRÁ A LOS APICULTORES LA OBLIGATORIEDAD DE LA PRIMA PARA RECIBIR CRÉDITOS BONIFICADOS

LA CONSEJERÍA EXIME DEL SEGURO PARA ACCEDER A PRÉSTAMOS



• COAG-CyL se ha dirigido al Ministerio para que contemple esta exención en la nueva Orden de ayudas para subvencionar el coste del aval para créditos de hasta 60.000 euros .

préstamo bonificado. Desde el sector apícola se había manifestado en reiteradas ocasiones que el Seguro de Explotación de Apicultura incluido en el Plan anual de seguros no se adapta en absoluto a las necesidades del sector, motivo por el que su contratación es testimonial en el estado, siendo en nuestra Comunidad totalmente nula.

En estas circunstancias, la exigencia de dichos requisitos significaba en la práctica la exclusión de los apicultores de las ayudas de préstamos bonificados, con el agravante de que la apicultura es uno de los subsectores que más están sufriendo los efectos de la sequía en sus explotaciones, ya que no sólo se ha reducido drásticamente su producción de miel y polen por la falta de floración, sino que han tenido que incrementar los costes derivados del aporte de alimento suplementario para mantener las colmenas.

El Ministerio de Agricultura va a publicar una nueva Orden de ayudas destinadas a subvencionar el coste del aval para créditos de hasta 60.000 euros por titulares de explotaciones agrarias en los que se incluye a los apicultores como beneficiarios. COAG-Castilla y León ha solicitado al Subsecretario del MAPAMA que se excluya al sector apícola de tener suscrito un seguro para acceder a estas ayudas.

COLMENAS INDUSTRIAS DOMÍNGUEZ, S.L.

Avda. Constitución nº 110
37660 Miranda del Castañar - Salamanca
Tf. 923 43 20 42 - Fax. 923 43 23 16
contacto@industriasdominguez.com

www.industriasdominguez.com

AW®

Araw®



ARAW®

TUS UVAS SON LAS MÁS BUSCADAS

- Sin residuos
- Excelente control de Botritis
- Plazo de seguridad corto
- Antibotróptico de origen natural registrado



sipcamiberia.es


SIPCAM
IBERIA

ENVEJECIMIENTO ACTIVO: MÁS HECHOS Y MENOS PALABRAS

Por Ana Isabel Esteban

*Presidenta de Solidaridad Intergeneracional
y de la Fundación Padrinos de la Vejez*

Si hablamos de cómo vivir, hablamos de recorrer el camino que nos lleva a la vejez, que ahora es flexible, se estira como un chicle y los 65 años tradicionales ya no marcan la entrada en esta etapa de la vida. Ahora se restan 15 años a la esperanza media de vida que se diferencia en todo el mundo entre mujeres y hombres. Para ellas son 85, para ellos 80 años. España es uno de los países más longevos del planeta y cada cuatro años se incrementa un año más la esperanza de vida.

El cómo planifiquemos ese viaje, nuestro proyecto de vida, con quién lo vamos a compartir, con qué actitud superaremos los obstáculos que sin duda vamos a encontrar, que objetivos deseamos conseguir, que flexibilidad adoptaremos ante los imprevistos... la ilusión desbordada con la que iniciemos cada nueva actividad, los buenos hábitos, la curiosi-

dad por la vida, por saber, por comprender, por aprender siempre para seguir creciendo, la genética, tu lugar en el mundo, las personas a las que amas, lo que comes y bebes, todo ello, insisto, además de la actividad física y mental que se desarrolle hará que lleguemos a la meta con entusiasmo y coraje, con valentía, disfrutando de la vida; o bien, con la disculpa de estar jubilado, de creer que ya se sabe todo cuando vivimos en un mundo en cambio permanente, abandonarse a lo cómodo, a la rutina de todos los días, a solo sumar años a la vida en vez de vida a los años. Lo que cada uno decide tiene consecuencias y cualquiera de nosotros puede ser paradigma del envejecimiento activo. Si no quieres ser dependiente, ponte a ello. Más hechos y menos palabras.

Y si de palabras hablamos, podemos observar que afloran palabras en el vocabulario social que diluyen el contenido, para suavizarlo y difuminarlo. Ahora ya no existen los viejos, son Personas Mayores, o Adulto Mayor. El enveje-



cimiento deja de ser una etapa inactiva que se correspondía con el final de la vida para pasar a ser una etapa activa, de aprendizaje constante, de participación y compromiso social y sobre todo una etapa saludable que disfrutar.

Vivimos en la era de la postverdad, de la manipulación de la realidad con palabras llenas de intencionalidad que ocupan los espacios vacíos con cantos de sirenas. Pero si nos fijamos en el lenguaje, las palabras elegidas, los gestos persuasivos, la comunicación no verbal podremos intuir lo que esos mensajes dicen de quien los emite, lo que piensan, lo que sienten, lo que quieren que hagamos. Mejor será fiarse de la intuición

y no tener que demostrarnos que contamos con suficiente resiliencia para enfrentarnos a situaciones difíciles.

El envejecimiento social actual es revolucionario porque supone un cambio social, económico, incluso moral, pero suena a viejo. En la modernidad del Siglo XXI, este cambio es disruptivo, supone una rotura o interrupción brusca con lo conocido. Tanto es así que hay científicos que confían en matar a la muerte en 25 años, es decir ser inmortales.

¿Quién podrá pagarlo? Esta si será una revolución disruptiva. Si queremos verlo empecemos por el ahora, sin dejar para mañana lo que hoy se pueda hacer.

COLABORA



INFÓRMATE:

En 900 101 332 o 980 55 78 38

Correo:

siformacion@solidaridadintergeneracional.es

CAMPAÑA EN EXPLOTACIONES GANADERAS/LA ALIANZA INFORMARÁ Y ASESORARÁ A LOS GANADEROS PARA INSCRIBIRSE EN EL REGISTRO DE INDUSTRIA

CORRECTA INSCRIPCIÓN DE INSTALACIONES FRIGORÍFICAS

• Industria desarrolla una campaña de inspección y control en las explotaciones ganaderas tras constatar que la mayoría de las instalaciones registradas en Agricultura no lo están en el Registro Industrial como obliga el R.D. 138/2011

El pasado 31 de julio, representantes de la Alianza UPA-COAG y de la Dirección Gral. de Industria y Competitividad de la Consejería de Economía y Hacienda mantuvieron una reunión para abordar el desarrollo de la campaña de inspección y control de las instalaciones fri-

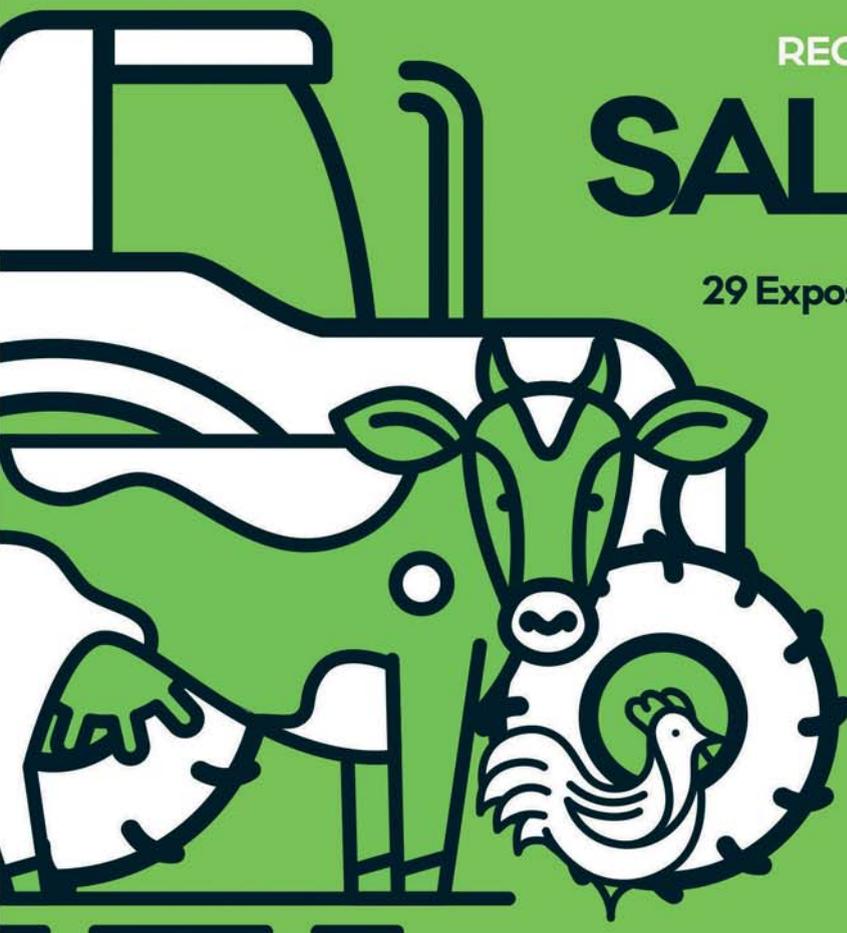
goríficas en las explotaciones ganaderas. En el encuentro se repasaron las condiciones legales establecidas en el Real Decreto 138/2011 que aprobó el Reglamento de seguridad para instalaciones frigoríficas y sus instrucciones técnicas complementarias y la Resolución de 11 de diciembre

de 2014, sobre la obligatoriedad de que todas las instalaciones, incluidas las ganaderas, figuren inscritas en el Registro Industrial de Castilla y León.

Según la Dirección Gral. de Industria, en el ámbito de la ganadería existe un enorme desfase entre el número de instalaciones que ellos tienen registrados y los que figuran en los correspondientes registros dependientes de la Consejería de Agricultura y Ganadería. Muchos ganaderos han dado por supuesto que sus

instalaciones estaban correctamente inscritas mediante el trámite ante la administración agraria sin conocer la obligatoriedad de inscribirlas en el Registro Industrial.

Se estiman entre seis y ocho mil el número de instalaciones susceptibles de inscripción. La Alianza ha conocido las opciones que tienen los ganaderos para registrarse y cumplir las normas sobre revisión y mantenimiento e informará y asesorará sobre el procedimiento de inscripción.



DEL 6 AL 10 DE SEPTIEMBRE
RECINTO FERIAL DE SALAMANCA

SALAMAQ17

Feria del Sector Agropecuario
29 Exposición Internacional de ganado puro



Diputación
de Salamanca

Salamaq
www.salamaq.es

• COAG-Castilla y León rechaza la privatización del control de las semillas y defiende el derecho de los agricultores para reutilizar o intercambiar sus propias semillas libremente, derecho que debe quedar fuera del ámbito de aplicación de cualquier legislación



TASA/LOS AGRICULTORES ABONAN UN CANON ANUAL DE 3,5 MILLONES A PESAR DE QUE REUTILIZAN SU PROPIA SIEMBRANTE

LOS CEREALISTAS PAGAN A GESLIVE POR USAR SUS PROPIAS SEMILLAS

COAG no ha firmado el convenio que sí han rubricado otras organizaciones agrarias y cooperativas con ANOVE y su filial Geslive, porque considera que el agricultor ya paga un alto coste por la compra de semillas certificadas -en el que van implementados los *royalties*-, con un precio que cuadruplica el precio del grano, por lo que este convenio lo único que viene a legitimar es un abuso que enmascara un afán desmedido de lucro, atentando contra los intereses de miles de agricultores/as en nuestro país. "Con la connivencia del Ministerio de Agricultura, los obtentores de semillas de ANOVE ejercen un abuso de

posición dominante, respaldados por una normativa injusta puesta a su servicio", ha subrayado José Roales, responsable nacional del sector de cereales y miembro de la Ejecutiva de COAG-Castilla y León.

El convenio marco firmado es un nuevo intento para doblegar a los productores que reutilizan su propio grano para las nuevas siembras y que afectan, en el caso de Castilla León, al 85% de la superficie de cereales y leguminosas, y que con un canon estimado de 2 euros por hectárea elevan la factura a más de 3,5 millones de euros al año. "Las empresas de semillas argumentan el cobro de estos cánones por el proceso de

investigación para la mejora, pero olvidan que necesitan del agricultor para testar en campo las mejoras introducidas, sin que ello conlleve compensación alguna", ha argumentado Roales.

Resulta bastante cínica la actitud de los semillistas de ANOVE que se están aprovechando de unos recursos fitogenéticos que son patrimonio de todos, (las semillas progenitoras han sido cultivadas y mejoradas durante siglos por los agricultores), sin pagar nada a nadie a pesar de que están obligados a hacerlo por el Tratado Internacional por la conservación de los Recursos Fitogenéticos de cereales y leguminosas, así como el Convenio para la Diversi-

dad Biológica (Protocolo de Nagoya) suscritos por España y gran parte de los países a nivel mundial.

COAG no suscribirá ningún acuerdo de este tipo a cambio de compensaciones económicas, vía comisiones por gestión y venta, financiación de jornadas supuestamente informativas o publicidad en boletines y revistas corporativas. Sí se mantendrá al lado de la inmensa mayoría de los agricultores, desplegando una campaña para modificar la normativa sobre el uso de semillas que se ajuste a las necesidades de los agricultores y no tanto a los intereses de las grandes multinacionales que especulan con el patrimonio de todos.

AGROVERDE



TARJETA AGROVERDE

Financia tus compras agrarias con total facilidad y flexibilidad.
Sin comisión de emisión y mantenimiento.



españaduro.es

CERCA DE TI

La Plataforma diseñada por la Junta de Castilla y León para impulsar el Sector Ecológico pivota principalmente sobre el Plan Estratégico de Producción Ecológica diseñado por la Consejería de Agricultura y Ganadería para el período 2016-2020. Las medidas propuestas en este Plan se financiarán casi en su totalidad con cargo al Programa de Desarrollo Rural de Castilla y León 2014-20 (PDR-CyL 2014-20). En concreto se trata de 53,2 millones de euros distribuidos en las siguientes acciones: transferencia del conocimiento (medida 1), asesoramiento de explotaciones (medida 2), calidad alimentaria (medida 3), inversiones en explotaciones (medida 4), primera instalación (medida 6), agricultura ecológica (medida 11) y cooperación (medida 16).

Sin embargo, mediado el año 2017 y habiendo transcurrido ya año y medio de los cinco que abarca el Plan Estratégico, algunas de las medidas anteriores, que desde la Alianza UPA-COAG consideramos trascendentales, aún no se han puesto en práctica, como es el caso de las destinadas a desarrollar mercados locales, el establecimiento de servicios de asesoramiento y de formación destinados a los operadores de ecológico, o el apoyo a acciones de difusión, demostración e información, que se financian principalmente con cargo a las medidas 1, 2 y 16 anteriormente reseñadas.

Otras medidas, como el apoyo a las inversiones en explotaciones, primera instalación de jóvenes y las destinadas a la ayuda direc-

PLAN ECOLÓGICO 2016-2020/LA ALIANZA URGE A LA JUNTA EL DESARROLLO DE LAS MEDIDAS

EXASPERANTE LENTITUD DEL PLAN ESTRATÉGICO

- La mayor parte de la financiación del Plan pivota sobre medidas del PDR-CyL.
- Pese a haber transcurrido ya año y medio desde el comienzo del Plan aún hay medidas que no se han comenzado a desarrollar.
- Tan sólo 4 de los/las jóvenes incorporados en 2016 lo hicieron en ecológico.



ta al mantenimiento de la producción ecológica y conversión de cultivo conven-

cional en ecológico y que suponen su conjunto el 86% del presupuesto total del

Plan Estratégico, sumando unas inversiones de en torno a 46 M€, llevan un muy bajo nivel de ejecución acumulada, que se estima inferior al 13% del gasto público total programado hasta 2020.

Este bajo desarrollo de las medidas establecidas en el Plan puede explicar, por ejemplo, el porqué de los 442 jóvenes que en 2016 se incorporaron a la actividad agraria con financiación del PDR, tan sólo 4 (menos del 1%) lo hicieron en producción ecológica, o el insuficiente aumento de superficie en ecológico en 2016 frente a 2015 (que ha pasado de 35.615 en 2015 a 36.849 Has) con respecto a las pretensiones del Plan de alcanzar a medio plazo un grado de desarrollo similar al que la producción ecológica tiene en otras comunidades autónomas.

Por ello, la Alianza UPA-COAG se ratifica en lo ya manifestado ante las Administraciones autonómica y estatal, así como ante la representación de la Comisión Europea, con motivo de la reunión del Comité Técnico de seguimiento del PDR-CyL 2014-20 mantenida el pasado miércoles 21 de junio en Valladolid.

La Alianza UPA-COAG urge a la Consejería de Agricultura y Ganadería dar un impulso decidido al Plan Estratégico de Producción Ecológica de Castilla y León 2016-2020 de modo que se pongan en funcionamiento las medidas de desarrollo del mismo aún no iniciadas y se haga todo el esfuerzo posible por acelerar considerablemente el nivel de ejecución del resto de medidas.

Centinela[®] **10EC**

**RESIDUO CERO
EN TU VINO**



www.sapecagro.es



SAPEC
AGRO ESPAÑA

ENCUESTA SOBRE SUPERFICIES Y RENDIMIENTOS DE CULTIVOS EN ESPAÑA

EL CAMPO RIEGA CASI 4 MILLONES DE HECTÁREAS

MINISTERIO DE AGRICULTURA Y PESCA, ALIMENTACIÓN Y MEDIO AMBIENTE

Tomando como fuente la Encuesta de Superficies y Rendimientos de Cultivos (ESYRCE) el total de la superficie regada en España en 2016 se cifra en 3.655.417 ha y por lo tanto ha aumentado un 0,52% respecto a 2015 (3.636.519 ha) y un 1,39% respecto a 2014 (3.605.121 ha). Los términos superficie regada y superficie de regadío, de acuerdo con la metodología ESYRCE, deben considerarse equivalentes.

Sistemas de riego.

- Sistema Localizado (1.850.869 ha – 50,63 % del total)
- Gravedad (943.203 ha – 25,80% del total).
- Sistema de Aspersión (549.668 ha – 15,04 %)
- Automotriz (311.676 ha – 8,53%) .

La superficie de riego localizado incluye la superficie bajo invernadero y de la superficie regada total se han excluido las superficies regadas de chopo y prados

La cuatro CC.AA. con más superficie regada son:

- Andalucía (1.078.506 ha – 29,50% del regadío total nacional),
- Castilla - La Mancha



(518.293 ha – 14,18%). -

- Castilla y León (429.874 ha – 11,76%),
- Aragón (403.338 ha – 11,03%)

Tras ellas se sitúan Comunidad Valenciana, Extremadura, Cataluña y Región de Murcia, que representan en el total estatal el 27,33% del total de los regadíos españoles.

- La superficie regada por gravedad se localiza mayoritariamente entre las CC.AA de Aragón (20,38%), Andalucía (18,46, Cataluña (13,49%) y Castilla y León (13,01%) debido fundamentalmente a la presencia en estas

comunidades de los cultivos herbáceos. Otras comunidades donde este sistema es también importante son Extremadura (10,39%) y Comunidad Valenciana (9,29%).

- El riego por aspersión se concentra mucho más que el de gravedad encontrándose en las Comunidades Autónomas de Castilla y León (25,77%), Aragón (21,41%), Castilla - La Mancha (18,32%) y Andalucía (13,38%). En su conjunto representan el 78,8% de la superficie regada por aspersión en toda España. En el resto de comunidades autónomas

este sistema no supera en ninguna el 6% de la superficie total regada mediante este sistema.

- La superficie regada mediante riego automotriz se distribuye fundamentalmente entre las comunidades autónomas de Castilla y León (44,84%) y Castilla - La Mancha (27,22%) suponiendo ambas el 72,06% del riego automotriz total. Salvo en Aragón donde este sistema representa el 11,11% del total nacional, en el resto de CC.AA no supone más del 6% de la superficie regada por este sistema en el mejor de los casos.

- Finalmente, el riego localizado, más característico de los cultivos leñosos se encuentra fundamentalmente en Andalucía (43,84%). A gran distancia se encuentran las comunidades de Castilla - La Mancha (16,71%), Comunidad Valenciana (10,73%) y Murcia (8,43%). La diversidad de la agricultura española abarca desde las regiones del norte donde la abundante pluviometría hace innecesario en muchos casos el riego, hasta las diferencias entre sistemas de riego típicos de las agriculturas mediterránea y continental.

RIEGO POR CULTIVOS

Los cereales son el grupo de cultivo con mayor superficie de regadío (932.431 ha - 25,51%),

seguidos por olivar (766.623 ha - 20,98%) y viñedo (366.000 - 10,01%).

• El riego por gravedad se utiliza principalmente para el riego de los grupos de cereales y forrajeras, alcanzando el 49,20% y 52,56% de sus respectivas superficies de cultivo en regadío. Dentro de este tipo de riego también destacan las otras superficies de cultivo que incluyen los huertos familiares.

• Olivar y viñedo se riegan casi exclusivamente con riego localizado. Más del 94% de sus superficies regadas lo están bajo esta modalidad.

• El riego por aspersión destaca fundamentalmente en los tubérculos, con el 66,56% de su superficie regada por este sistema. También tiene su relevan-

cia en otros cultivos herbáceos como leguminosas, forrajeras y cultivos industriales donde supone más del 30% de sus respectivas superficies de regadío.

• En el grupo de las hortalizas destaca el sistema de riego localizado (54,58%), donde se incluye la superficie de invernadero-. El resto de sistemas de riego también tienen importancia en este grupo, destacando la aspersión (22,02%) la gravedad (14,15%) y por último los sistemas automotrices con el restante 9,25%.

Analizando la distribución de la superficie total regada por cultivos son tres los que representan cerca del 40% de la superficie total nacional regada (39,7%), la aceituna de

almazara, el maíz y el viñedo de uva de transformación,

EVOLUCIÓN DE LOS TIPOS DE CULTIVO

Según los datos de la ESRCE, la superficie regada en España en 2016, 3.655.417 ha, ha aumentado en un ligero 0,52% respecto a 2015. Este incremento confirma la tendencia al alza que se venía manteniendo desde el año 2006, solo alterada en 2010 con un ligero descenso del 0,4% en superficie irrigada. Para un correcto análisis de las superficies regadas obtenidas a través de ESRCE debe tenerse en cuenta que las disponibilidades hídricas en las distintas regiones han sido muy variables a lo largo de estos años. Además ha

habido algunos años de sequía importante, como el año 2014 y campañas excepcionalmente húmedas como las correspondientes a 2010 y 2013, que pueden explicar el leve descenso e incremento moderado respectivamente, de la superficie regada. Este incremento de la superficie regada en España va acompañado de un cambio en la evolución de los distintos tipos de riego. El sistema que más aumenta en los últimos años es el riego localizado (14,04%), implantado en 469.034 hectáreas nuevas desde el año 2006. Este sistema de riego crece cada año de forma continuada. El sistema automotriz, que se ha implantado en 62.923 nuevas hectáreas de cultivo a lo



RIEGOS BUENA

Calle Cobalto, 6 - Polígono de San Cristóbal - 47012 VALLADOLID
TL: 692 942 727 - 692 942 722 - Email: riegosbuena@gmail.com

Todo sobre el agua

- TRATAMIENTOS, SERVICIOS, SISTEMAS HÍDRICOS Y DE RIEGO.
- ENROLLADORES Y CAÑONES DE RIEGO.
- PIVOT AJUSTABLES A CUALQUIER TIPO DE PARCELA.
- COBERTURA TOTAL DE ALUMINIO, PVC Y ENTERRADA EN POLIETILENO.
- CONDUCCIONES ENTERRADAS DE PVC.
- TODO TIPO DE BOMBAS.
- MONTAMOS GOTEO EN TODAS LAS SUPERFICIES Y PARA TODO TIPO DE PLANTACIONES.
- FILTROS DE ARENA, DE ANILLAS, DE MALLA E HIDROCICLONES.



largo de estos últimos 11 años, fluctúa más con los años, debido a ser un sistema propio de cultivos herbáceos. El riego automotriz se incrementa un 1,76% en 2016 respecto a 2015 y un 12,30% respecto al promedio 06/15. Los sistemas más tecnificados han aumentado en detrimento del riego por gravedad y otros sistemas.

•MAÍZ.

El maíz se riega fundamentalmente por el sistema de gravedad (155.363 ha - 45,8%), a pesar de ser éste el que más desciende en los últimos años. Le siguen en importancia riego por aspersión y el automotriz. La superficie irrigada de este cultivo desciende respecto al año anterior un 15,62% dando como resultado la menor superficie regada de los últimos 5 años.

• OLIVAR.

El olivar es el cultivo con más superficie regada en España (766.923 ha - 29,23% de su superficie total). El método de riego más empleado es el localizado, implantado en 219.102 nuevas hectáreas en los últimos once años. Este sistema ha ido progresivamente en aumento año tras año. A la vista de los datos proporcionados por ESYRCE, destaca la estabilidad del riego por gravedad, en torno a las 40.000 ha a lo largo del período 2006-2016, con un importante decremento en 2013 hasta las 35.816 ha. Los sistemas de presión, a pesar de haberse duplicado destacan por el progresivo descenso.



•VIÑEDO DE TRANSFORMACIÓN

Es junto con el olivar el cultivo donde mayoritariamente se han venido implantando sistemas de

riego localizado. El sistema por gravedad, a pesar de las fluctuaciones de los últimos años, ha perdido un 12,94% respecto al promedio de superficie rega-

da y representa ya solo el 1,78% de la superficie de regadío del viñedo en España. Los sistemas de aspersión y automotriz presentan un claro descenso en el viñedo. El riego automotriz está prácticamente en desuso.

•CÍTRICOS.

Al igual que en el resto de cultivos leñosos, el sistema mayoritario en el cultivo de cítricos es el riego localizado, presente en el 81,91% de la superficie regada. Este grupo de cultivo se caracteriza por la presencia prácticamente de dos únicos tipos de regadío (localizado y gravedad). Ambos sistemas han descendido en los últimos años debido a la disminución de superficie de cítricos. En las nuevas plantaciones, el riego localizado se está instaurando en mayor proporción frente al riego por gravedad. En el período 2006 - 2016 aumentó en 8.489 ha.

•FRUTALES NO CÍTRICOS.

El riego localizado se consolida como sistema de riego en las nuevas plantaciones de frutales. En el año 2016 el riego localizado está presente en 80,72% de la superficie irrigada de frutales no cítricos. Al igual que en el grupo de los cítricos y el resto de los cultivos leñosos los sistemas de riego localizado y por gravedad son los principales tipos de las plantaciones de frutales no cítricos. El riego, en descenso en principio, aumenta (4,38%) en 2016 respecto a campaña anterior.

CASTILLA Y LEÓN RIEGA POR GRAVEDAD Y ASPERSIÓN

En Castilla y León se observa un reparto igualado entre los sistemas de gravedad, aspersión y automotriz si bien el primero manifiesta una tendencia descendente mientras que el último va incrementando su superficie debido a su utilización en los cultivos herbáceos de cereales, maíz y remolacha principalmente. Muy por debajo se sitúa el riego localizado con un 5,99%.

En Castilla y León se riega el 4,56% de su superficie geográfica lo que es el 12,11% de la cultivada. Castilla y León es una Comunidad Autónoma predominantemente cerealista. El cultivo mayoritario en regadío es el maíz donde prácticamente la totalidad de su superficie (99,85%) se encuentra en regadío. Le siguen el trigo blando y la cebada de 2 carreras, pero tan solo con el 7,8% y 5,8% respectivamente de superficie regada frente a la superficie total del cultivo. En la alfalfa se riega un tercio de la superficie. En girasol tan solo se riega el 9,4%. La remolacha azucarera (22.422 ha) al ser un cultivo predominantemente de regadío es el sexto en importancia en cuanto a superficie regada (98,12%). Estos cultivos junto con la patata y viñedo de transformación representan el 82,4% de superficie de cultivo regada en la región.



GIL



LA MÁS **AMPLIA GAMA** EN:

SIEMBRA



LABOREO



PULVERIZACIÓN



sembradorasgil.com



Desde 1954

Julio Gil Águeda e Hijos, S.A.

Ctra. M-118, km 4,100

28814 Daganzo de Arriba (MADRID)

Tel.: (+34) 91 884 54 29/ 91 884 54 49 Fax: (+34) 91 884 14 87

e-mail: ventas@sembradorasgil.com

**EL ORGULLO DE TENER
UNA MARCA LÍDER**



DERIO (BIZKAIA)/LA ORGANIZACIÓN CONSTITUIDA POR 164 ENTIDADES DE 73 PAÍSES, REPRESENTA A 200 MILLONES DE AGRICULTORES

ACTIVA PARTICIPACIÓN DE COAG EN LA CONFERENCIA DE VÍA CAMPESINA

La VII Conferencia Internacional de La Vía Campesina, el mayor movimiento campesino del mundo se celebró en Derio (Bizkaia) a finales de julio. Unos 450 movimientos campesinos representantes de

todas las partes del mundo se reunieron para proponer medidas concretas que permitan construir un modelo agrario basado en la dignidad y la Soberanía Alimentaria.

Esta conferencia es el espa-

cio más importante y significativo de toma de decisiones de La Vía Campesina. “Es único porque somos un movimiento que es diverso y aun así unido en nuestras luchas. Somos las personas que trabajan la tierra y que

alimentan al mundo, pero nuestros territorios están bajo un ataque constante”, dice Elizabeth Mpfu, campesina de Zimbabwe y Coordinadora General de La Vía Campesina.

“La Vía Campesina continúa creciendo. Actualmente tenemos unas 200 organizaciones. Somos un modelo político internacional”, dice Unai Aranguren, miembro europeo del Comité de Coordinación Internacional.

La VII Conferencia Internacional fue precedida por la IV Asamblea Internacional de Jóvenes y la V Asamblea Internacional de Mujeres, que proporcionó el espacio para los jóvenes y las mujeres campesinas del movimiento para manifestar los retos únicos y las propuestas en esta lucha.

La Asamblea de Jóvenes reflejó cómo son ellos los más afectados por la migración. La Asamblea de Mujeres atrajo la atención sobre los crecientes casos de violencia que las mujeres están sufriendo en casa, en las fincas y en todas partes.

ADIF SE COMPROMETE A PACTAR CON LA ALIANZA UN PLAN DE CONTROL DE CONEJOS EN LAS VÍAS

La Alianza UPA-COAG mantuvo una reunión con ADIF (Infraestructuras de Renfe) para abordar con la autoridad competente el control de los conejos en las zonas de seguridad de las vías ferroviarias.

Nuestra organización valora positivamente la predisposición y voluntad de ADIF en tomar medidas ante la proliferación de conejos en los terraplenes y taludes de las vías de alta velocidad. En este sentido, la Alianza considera imprescindible que se articule un procedimiento práctico para admitir

solicitudes de control poblacional en las zonas más cercanas a estas infraestructuras. En estas zonas de seguridad la caza está prohibida, por lo que se convierten en importantes reservorios de conejos, que se refugian en dichas madrigueras y les sirve de hábitat donde se alimentan de los cultivos más cercanos provocando daños importantísimos en las parcelas colindantes. La Alianza abordará el método de los sistemas de control poblacional. Las explotaciones sufren enormes daños provocados por los conejos.

¿JUGAMOS?



Jesús Román (Delegado técnico comercial Castilla y León) 607 866 746



CAMINO FERNÁNDEZ *Productora ecológica*

“Las mujeres del campo desarrollan iniciativas muy chulas”

Me ruboriza hablar de mí, pero viniendo la petición de Coag no me puedo negar. Me llamo Camino Fernández. Nací en Veguellina de Órbigo (León) hace 44 años. Mi padre era ganadero de vacuno. Desde pequeña ayudaba en las tareas de la granja.

Estudié Ingeniería Agraria. Trabajé varios años en una multinacional alimentaria y fui la primera nieta en empezar a viajar. Tengo seis primos: dos en Barcelona, una en Inglaterra, otra en Italia, otra en Chile y otro en la ciudad financiera del Santander. Mi abuelo, casi centenario, el último en mantener las acequias de su pueblo en la ribera del Torío, estaba muy orgulloso de mí, porque lo moderno era ir a Madrid y mucho más cuando di el salto a Europa. Al final tuve que elegir, y volví al campo. Hace más de 10 años que dejé ese trabajo y junto a mi marido llevamos una unidad productiva agraria de regadío en la zona periurbana de Zamora y su alfoz. Estamos reconvirtiendo la explotación hacia un modelo de producción ecológico y vendemos nuestra pequeña producción di-

Dice Camino que “las mujeres aun lo tenemos más difícil. (...) las incorporaciones son muy escasas, aunque después llevan a cabo iniciativas muy chulas, por ejemplo, en la transformación agroalimentaria”. Destaca el legado de los antepasados en el papel actual del campo, y concluye, lapidariamente: “hay un abandono de los valores agrarios unido a la deshumanización personal y social. Tenemos demasiado monocultivo, también de pensamiento”.

rectamente a consumidores sensibilizados con la soberanía alimentaria y la sostenibilidad. Tenemos una hija de 6 años”.

Camino Fernández se suelta su timidez inicial y narra en pocas líneas toda una vida cuyo origen y

destino es el campo. Hasta llegar a un modelo de gestión agraria que tarde o temprano debe extenderse en España para que los productos de calidad lleguen a los consumidores a precios razonables; para que los beneficios no se

distraigan en el viaje de la producción a la distribución y para revitalizar los pueblos españoles, donde, generalmente, los mercadillos venden los mismos productos que la distribución. Nos referimos a los canales cortos. En los países más desarrollados los agricultores y los ganaderos abarrotan los mercadillos con productos de calidad, diversos, multicolores y a la postre rentables. Debe pasar eso también en España.

SINDICALISMO

“Conocí el sindicato gracias a mi marido. En 2010 me impliqué un poco más activamente, asumiendo la responsabilidad del sector ecológico de la provincia de Zamora y creamos Ecoagro, unión de productores ecológicos dentro de Coag. Nuestro objetivo general es la puesta en valor del sector ecológico, para que la sociedad reconozca nuestro papel en la sostenibilidad. La formación es uno

de los ejes de trabajo, nuestro reto la comercialización de la producción, que ahora es muy deficiente”.

EXPLOTACIÓN

“Soy titular de una explotación 24 ha de regadío de las cuales 8 ha bajo el método de producción ecológica. Tenemos legumbres, algo de hortalizas y teff, además de forrajes y cereales. Poco a poco vamos reconvirtiendo la superficie a medida que vamos aprendiendo y creando nuevas redes de venta”.

LA PROFESIÓN

“Para empezar quisiera destacar el legado de nuestras antepasadas y antepasados, el papel fundamental en la conservación de las semillas, el cuidado de los animales, el territorio o incluso el trabajo comunitario ya casi extinguido, y así un largo etc, de “saberes” y “haceres” , valores que debería-

mos recuperar y poderlos enlazar con la tecnología actual. Me siento afortunada porque tuve la posibilidad de elegir esta profesión.

El trabajo en el campo me ha dado la posibilidad de estar con mi familia, de disfrutar de la maternidad, sin horarios y sin miedo a perder el puesto de trabajo.

También valoro las grandes posibilidades de desarrollo que ofrece el contacto con la tierra, para aprender, sentir, crecer y madurar.

BRUSELAS

“La normativa europea con respecto a la agricultura ecológica lleva 3 años dando tumbos de Comisión a Parlamento a Consejo y por fin parece que el 28 de junio han llegado a un acuerdo de mínimos, (sobre equivalencia entre países, contaminación, umbrales, semillas, certificación), para aumentar la confianza del consumidor, eso dicen.

¿En qué podemos ayudarte?



**TE OFRECE:
ASESORAMIENTO,
NOVEDADES E INSPIRACIÓN PARA
MEJORAR TU EXPLOTACIÓN**

SERVICIOS

- Tramitación de ayudas
- Seguros agrarios, pecuarios y generales
- Trabajos y proyectos técnicos
 - Asesoría jurídica
 - Asesoría fiscal y contable
 - Asesoría laboral
 - Otros servicios

**“CURSO
ON-LINE
DE
INCORPORACIÓN
A LA EMPRESA
AGRARIA”**

**ABIERTA
MATRÍCULA**

**INFÓRMATE
EN EL
983 33 69 75**

CONSÚLTANOS

983 33 69 75.

coag@coag-cyl.org

www.coag.org

www.alianzaupacoag.es

La burocracia europea me resulta un poco difícil de entender, pienso que estamos en un mundo global, que campesinas y campesinos tenemos problemas parecidos, que incluso también vemos la necesidad y las ventajas de agruparnos, comunicarnos a nivel global, p.e. Via Campesina.... No entiendo como las decisiones nos benefician o perjudican en beneficio o detrimento de compañeras agricultoras de otros países. Creo que al menos nos estamos equivocando en los planteamientos”.

RELEVO

“Es pronto para saberlo. Confío saber respetar como me respetaron a mí”.

PROBLEMAS

“Nos encontramos con una gran burocracia que a veces parece que solo sirven para llenar mesas y ocupar recursos, ... poco compromiso de la administración a la hora de apoyar iniciativas y mucha lentitud, demasiada, como si las trabas fueran garantes de algo. Las mujeres aun lo tenemos más difícil porque la realidad demuestra que las incorporaciones son muy escasas, aunque después llevan a cabo iniciativas muy chulas por ejemplo en el ámbito la transformación agroalimentaria”.

COMERCIALIZACIÓN

“Intentamos llevar a cabo las bases del proyecto Arco, agricultura de responsabilidad compartida, creando lazos con el consumidor y canales cortos que permitan una venta lo más directa posible. Hemos intentado trabajar en grupos de consumo y en un mercado local, pero aún no hemos recogido los frutos. Los retos son conseguir que los canales de comercialización sean fluidos basándonos en la confianza agricultor-consumidor. La agricultura y el consumo de cercanía me parecen absolutamente fundamentales. La clave de todo esto es el compromiso del consumidor, al menos en nuestro



ámbito este compromiso es muy débil. Si hubiera una demanda consolidada ya se adecuaría la producción. También queda mucho por andar en la concienciación del gran público.

DIFERENCIAL DE PRECIOS

“Se echa de menos un apoyo serio de las Administraciones a la Agricultura ecológica en particular. En el fondo, sigue sin valorarse la vida campesina. La dimensión, los grandes proyectos y las grandes empresas siguen siendo las prioridades pero creo que son las pequeñas iniciativas las que crean la economía real.

Facilitar el acceso a la tierra para jóvenes, para mujeres, para los que se quieren quedar y para los

que quieren venir. Recuperar la cultura y el saber campesino con la práctica.

Introducir la alimentación ecológica en los colegios, residencias, hospitales. Huertos en los colegios, campamentos de verano en los pueblos colaborando, descubriendo y manteniendo esta cultura y el contacto con la naturaleza, serian medidas decididas y concretas que la Administración podría llevar a cabo con importantes beneficios sociales.

FUTURO DE LA AGRICULTURA

El modelo de una agricultura sin agricultores es cada vez más dominante, pero quizás el sistema tenga en la producción ecológica su talón de Aquiles.

Hay un abandono de los valores agrarios, que va unido a la deshumanización personal y social. Tenemos demasiado monocultivo, también de pensamiento.

¡Ojala fuéramos capaces de sacudirnos el desánimo que nos ha ido minando y construir pequeños proyectos ilusionantes en nuestros lugares, y así conseguir el mantenimiento del territorio y un mundo rural vivo.

Hay un abandono de los valores agrarios, que va unido a la deshumanización personal y social.

La solución más eficiente para la máxima exigencia

NUEVO VT-COMBINE

Mayor capacidad
de carga



Alta
durabilidad

Excelente
tracción

VENTA

-AGRICULTOR VENDE FORRAJE DE ALFALFA EN PAQUETES GRANDES.
TELÉFONO 605504490

-SE VENDEN TIERRAS DE CULTIVO (54,39 HA) EN MATAPOZUELOS, VALLADOLID.
TLF. 934305350. MÓVIL 619.906.559

-VENDO ALFALFA EN MICRO-BOLOS.
INFORMACION: 616436828

-SE VENDEN 10 CHIVAS DE AÑO. RAZA SERRANA

MERCADILLO ENTRE PARTICULARES

Para anunciarse aquí, deben dirigirse a las sedes de COAG Castilla y León

TELÉFONO: 679873461

-PRODUCTOR DE LECHUGA Y PUERRO DE LAS MERINDADES (BURGOS) VENDE ESTOS PRODUCTOS DE MÁXIMA CALIDAD. TELÉFONO: 649983801

-SE VENDE YEGUA DE MONTURA RAZA ESPAÑOLA TORDA 6 AÑOS DE EDAD Y PINZA DES-ENSILADORA MARCA TENIAS. TELÉFONO: 669749380

-SE VENDE REBAÑO DE OVEJAS ECONÓMICO. TELÉFONO 615046174

COMPRA

-SE COMPRA PARCELA RÚSTICA DE 1 A 2 HECTÁREAS EN LOS TÉRMINOS MUNICIPALES DE TORQUEMADA, VILLAUMBRALES, MONZON DE CAMPOS Y FUENTES DE NAVA EN PALENCIA
TELÉFONO 620941340

DIPUTACIÓN Y UNIVERSIDAD: COLABORACIÓN PARA TRANSFERIR CONOCIMIENTO AL CAMPO EN SALAMAQ

El presidente de la Diputación de Salamanca, Javier Iglesias y el vicerrector de Innovación de la Universidad de Salamanca, Usal, Juan Manuel Corchado, han dado a conocer dos convenios de colaboración en los que se reafirma el compromiso para que se lleve a cabo una transferencia de conocimiento al sector primario, en el marco de la celebración de la Feria del Sector Agropecuario Salamaq 17 y de la 29 Exposición de Ganado Puro. En el primero, la Diputación pondrá a disposición de la institución académica un stand ubicado dentro del Pabellón Central del Recinto Ferial dotado con el equipamiento necesario para que se utilice como espacio de difusión de la investigación. En el mismo, participarán grupos de investigación vinculados a la institución académica que desarrollen trabajos relacionados con el sector agrícola y ganadero. Por su parte, la Universidad



utilizará dicho espacio para difundir su oferta científico tecnológica en el ámbito agropecuario y para que los participantes interactúen con las empresas del sector interesadas en la innovación. Además, favorecerán la participación de expertos en las jornadas técnicas paralelas a la feria. El segundo convenio, suscrito con la Fundación Parque Científico de la Usal, tiene como objeto el facilitar también la participación de las empresas del Parque que tienen interés por mostrar sus productos y servicios en el ámbito agrícola y ganadero. Por ese motivo, se les cede de forma gratuita un espacio adecuado a estos fines.

LOS TRACTORES DE ORUGAS DE GOMA Y PULVERIZADORES CHALLENGER SERÁN VENDIDOS BAJO LA MARCA FENDT

AGCO, Your Agriculture Company (NYSE:AGCO), anuncia que el equipo Challenger, los tractores de orugas de goma y los pulverizadores Challenger serán integrados en la marca Fendt de AGCO en la región de ventas de Europa y Oriente Medio. Esta acción aplica exclusivamente a la Región AGCO EME Europa y Oriente Medio. Los productos de marca Challenger se seguirán vendiendo mediante la red AGCO en AGCO NA en Norte América, SA South América y APA Asia-Pacífico, regiones de África. Parte del Proyecto en Europa incluye relocalizar la producción de los productos Challenger de la sede AGCO en Grubbenvorst, Países Bajos, al centro de producción AGCO en Hohenmölsen, donde los pulverizadores arrastrados y varias de las picadoras de forraje Katanas Fendt son ya producidos. Los departamentos de investigación y desarrollo y otras funciones clave permanecerán en Grubbenvorst. Las nuevas estructuras en los departamentos de Producción y Marketing / Ventas incrementarán apreciablemente su eficacia, y fortalecerán aún más a AGCO en las zonas de Europa y Oriente Medio. Estos cambios representan otro paso en la estrategia corporativa de la empresa para ofrecer a los clientes y concesionarios el mejor paquete posible para todas las empresas agrícolas.



Yo conduzco Fendt.

Nunca has visto Fendt así antes

Así de innovador. Así de inteligente. Así de completo. Así de verde. Así de evolucionado.

Tractores de hasta 500 CV, picadoras de forraje con tambor de picado de 20 cuchillas, cosechadoras con sistema de cámara 360°, empacadoras con sistema de alimentación ProCut para una longitud de corte de 43,5mm y las innovaciones más recientemente galardonadas.. Descubre nuevas maneras de aumentar su rendimiento con Fendt - con la nueva, completa y mayor gama Fendt de todos los tiempos.

AGRITECHNICA 2015



Tractor of the Year 2016: Fendt 1000 Vario
Machine of the Year 2016: Fendt 1000 Vario

1 oro:
Fendt VarioGrip Pro

4 platas:
Fendt Former X; 360° camera system; Fendt VarioDrive; Fendt Grip Assistant



FIMA 2016



Novedad Técnica Sobresaliente:
Fendt VarioGrip Pro Transmisión.

Novedad Técnica:
Fendt VarioGrip Pro System; Fendt Former 1255SX Electric rotor drive

momentos
para
compartir.

#MomentosAcor



acor

En ACOR llevamos más de 50 años trabajando para acompañarte en tu día a día. Para estar junto a ti en tus momentos más especiales, aquellos que compartes con tus amigos, con tu familia y con tus seres queridos. Son los **#MomentosAcor**, los momentos que nos permiten disfrutar del mejor azúcar y del mejor aceite de girasol. Los momentos que, como nuestros productos, nos hacen recordar lo verdaderamente importante: estar a tu lado con productos naturales y sanos.

www.acor.es

